

CONSEJO MEXICANO DE COMERCIO EXTERIOR DEL NORESTE

Monterrey, N.L., Junio 2022

Ficha Técnica

Nombre: Programa “Tú Puedes Exportar” (TPE) 2022

Objetivo General:

Brindar una orientación personalizada, práctica e integral para que las empresas desarrollen un proceso de exportación eficiente que les permita llevar sus productos y servicios a los mercados internacionales de manera exitosa, aprovechando la experiencia y mejores prácticas de importantes empresas exportadoras de la región y el acompañamiento de COMCE Noreste.

Dirigido a:

- Empresas Mexicanas con productos competitivos que quieran incursionar en los mercados Internacionales.
- Empresas que ya exportan y que busquen nuevos mercados de exportación.
- Empresarios y Ejecutivos de empresas que requieran actualización en temas relacionados al Comercio Internacional.

El Programa TPE consta de dos etapas:

ETAPA 1: PROGRAMA DE CAPACITACIÓN.

El propósito del Programa de Capacitación es proporcionar las herramientas necesarias para que la empresa pueda integrarse a los mercados internacionales y/o consolidar su presencia. Éste consta de 10 módulos de 5 horas cada uno, a realizarse en un plazo de diez semanas. El Programa cubrirá los siguientes temas:

1. Selección de Mercado Meta y Prospección.
2. Figura de Ventas y Canales de Distribución.
3. Marketing y Promoción Internacional.
4. Procedimientos y Trámites Aduaneros.
5. Normas, Certificaciones y Barreras No Arancelarias.
6. Tratados de Libre Comercio y Certificados de Origen.
7. Transporte y Logística de Exportación.
8. Contratos, Seguros y Medios de Pago.
9. Programas de Apoyo a la Exportación.
10. Taller práctico de Pedimento y Clasificación Arancelaria.

Temario y Programa

1. Selección de Mercado Meta y Prospección.

Miércoles 7 de Septiembre de 2022 8:30 – 13:30 horas

Expositor: Lic. Karina Astorga Carrasco / Directora de Emprendimiento e Innovación - UDEM

- Investigación de Mercados
- Acuerdos Comerciales
- Matriz de Atractividad
- Participación en Ferias y Exposiciones

2. Figura de Ventas y Canales de Distribución.

Miércoles 14 de Septiembre de 2022 8:30 – 13:30 horas

Expositor: Lic. Jaime Rosso Cantú / Director de Relaciones Institucionales - COFLEX

- Modalidades de Figuras de Ventas
- Tipos de Canales de Distribución
- Estrategias Comerciales y de Negociación
- Mejores Prácticas / Casos de Éxito

3. Marketing y Promoción Internacional.

Miércoles 21 de Septiembre de 2022 8:30 – 13:30 horas

Expositor: Lic. Adrián Peña Guerra / Líder Comercial Internacional – Escaleras CUPRUM

- Comunicación Internacional (Idioma, Aspectos Culturales, Políticos, Legales, entre otros)
- Publicidad Internacional
- Determinación del Precio de Exportación y Cotizaciones Internacionales
- Ventas Personales
- Política de Promoción de Ventas
- Relaciones Públicas

4. Procedimientos y Trámites Aduaneros.

Miércoles 28 de Septiembre de 2022 8:30 – 13:30 horas

Expositor: Dr. Luis Javier Cendejas Meneses / CMO CCO – Grupo DICEX

- Registro ante Autoridades Aduaneras y Fiscales
- Selección de Agente Aduanal
- Flujo y Documentación Aduanera
- Regímenes Aduaneros
- Infracciones y Sanciones

5. Normas, Certificaciones y Barreras No Arancelarias.

Miércoles 5 de Octubre de 2022 8:30 – 13:30 horas

Expositor: Lic. Christine Aguilar / Gerente de US Broker – Grupo Aduanero CARMÍ

Lic. Enrique López / Jefe de Servicio al Cliente – Grupo Aduanero CARMÍ

- Normas (Técnicas, Calidad, Etiquetado, entre otras)
- Barreras No Arancelarias (Permisos, Cupos, Regulaciones Sanitarias, Medidas contra prácticas desleales, entre otras)
- Regulaciones Aduana EE.UU.
- Certificaciones (Productos y Sistemas de Gestión)

6. Tratados de Libre Comercio y Certificados de Origen.

Miércoles 12 de Octubre de 2022 8:30 – 13:30 horas

Expositor: Lic. Sergio Elizondo Villarreal / Director General – Transportes Internacionales GMX

- Estructura de los Tratados
- Reglas y Certificados de Origen
- Diferimiento de Impuestos
- Acceso a Mercados

7. Programas de Apoyo a la Exportación.

Miércoles 19 de Octubre de 2022 8:30 – 13:30 horas

Expositor: Lic. Jesús Octavio González Martínez / Director de Asesoría – COMCE Noreste

- IMMEX
- Certificación IVA e IEPS
- PROSEC y Regla Octava
- DRAWBACK

8. Contratos, Seguros y Medios de Pago.

Miércoles 26 de Octubre de 2022 8:30 – 13:30 horas

Expositor: Lic. Patricio Galván Salinas / Titular - Correduría Pública No. 1 N.L.

Lic. Diana Ivonne De León Lozano / Banco Santander

- Contratos de Compra - Venta Internacional
- Contratos de Servicios: Transporte, Agente Aduanal, Seguros
- Medios Alternos de Solución de Controversias
- Formas de Pago Internacional (Cartas de Crédito, Seguro de Crédito, Pagaré, entre otros)

9. Transporte y Logística de Exportación.

Miércoles 2 de Noviembre de 2022 8:30 – 13:30 horas

Expositor: Lic. Reynaldo Gómez Leyja / Director General – Serv. de Transportación JAGUAR

- Principios Básicos de Logística
- Empaque y Embalaje
- INCOTERMS 2020
- Características de los Diversos Modos de Transporte: Terrestre, FF.CC., Marítimo, Aéreo, Intermodal
- Flujos y Costos Logísticos
- Cadena de Suministro

10. Taller práctico de Pedimento y Clasificación Arancelaria.

Miércoles 9 de Noviembre de 2022 8:30 – 13:30 horas

Expositor: Lic. Augusto Canales Cantú / Agente Aduanal Sustituto - A.R Canales

- Análisis de Campos del Pedimento
- Cálculo de Impuestos, Derechos y demás Contribuciones.
- Valoración de Mercancías
- Principios y Técnicas de Clasificación Arancelaria

ETAPA 2: DIAGNÓSTICO Y ASESORÍA PERSONALIZADA.

El propósito del Diagnóstico y Asesoría es apoyar a las empresas de manera individual en sus procesos de exportación. Este consiste en realizar las siguientes actividades enfocadas a lograr que las empresas participantes tengan los elementos para acceder a nuevos mercados:

1. Elaboración y análisis de diagnóstico para identificar capacidad y grado de avance para exportar. (4 horas)
2. Consultoría y asesoría de apoyo y seguimiento de sus proyectos de exportación. La consultoría comprende el análisis del proceso de exportación y logística, los trámites de aduana, permisos, cumplimiento de normas y regulaciones arancelarias. (6 horas)

BENEFICIOS PARA LA EMPRESA:

- Brindar conocimientos, herramientas y apoyo para su integración a los mercados Internacionales.
- Fortalecer su competitividad y eficiencia.
- Diversificar la presencia en mercados internacionales.
- Actualización de su recurso humano
- Mejorar procesos de toma de decisiones y solución de problemas en Comercio Exterior.

METODOLOGÍA / ACTIVIDADES A REALIZAR DURANTE EL PROGRAMA TPE:

- Exposición de temas por parte del instructor.
- Análisis de casos y mejores prácticas.
- Diagnóstico del grado de avance de cada empresa.
- Asesoría y consultoría personalizada en la preparación para exportar.

COSTO DEL PROGRAMA TPE:

- Socios COMCE: \$24,500 pesos + IVA
- Socios CAINTRA: \$27,500 pesos + IVA
- No Socios: \$30,600 pesos + IVA

Dos personas de la misma empresa por el precio de uno hasta el 29 de julio de 2022, posterior a esa fecha se cobra \$5,000.00 pesos + IVA por persona adicional.

FACILIDADES DE PAGO:

Parcialidades	Antes de Sept. 7	Octubre 12	Noviembre 9
2	50%		50%
3	33.33%	33.33%	33.33%

Cupo Limitado: 30 empresas

Material Incluido: Libro “Tú Puedes Exportar” y Presentaciones por tema.

Modalidad: Plataforma Zoom.

Fechas y Horarios: Septiembre 7, 2022 – Enero 27, 2023

- **Etapa 1:** Septiembre 7 – Noviembre 9 (Todos los miércoles de 8:30 a 13:30 horas).
- **Etapa 2:** Noviembre 10 – Enero 27 (Días y horarios por acordar con cada empresa).

Lugar: Monterrey, N.L. Vía Zoom.

Informes e Inscripciones: Lic. Armando Guerra Cantú

Correo electrónico: aguerra@comcenoreste.org.mx

WhatsApp: (81) 8309 4013